

Wir suchen Dich!

Die 1concepts AG ist einer der führenden Full-Service-Dienstleister im Bereich Prämienprogramme: Über unsere exklusiven und geschlossenen Prämienprogramme bieten wir den Teilnehmern internationaler Konzerne Produkte der Spitzenklasse. Diese Idee leben wir. Es ist unsere Vision, die uns täglich antreibt und begeistert. Aufgrund unseres anhaltenden Erfolgs wachsen wir weiterhin stark und suchen derzeit an unserem Standort Hamburg/Elmshorn einen

Sales Manager m/w

Das beinhaltet Dein neuer Job...

- Du überzeugst neue Kunden von unserem vielfältigen Produktportfolio und betreust leidenschaftlich bestehende, internationale Geschäftskunden, bist der erster Ansprechpartner (m/w/d). Wir unterstützen Dich in deiner vertrieblichen Vorgehensweise.
- Gemeinsam mit Deinem Kunden und unserem Team entwickelst Du Ideen und Strategien im Hinblick auf das Prämienprogramm, um mit dem Kunden zu wachsen
- Du hast eine Hands-on-Mentalität, ohne den Fokus zu verlieren, Du denkst dabei wie ein Unternehmer im Unternehmen
- Nach der intensiven Einarbeitung bist Du gemeinsam mit Deinen Kollegen für die Erreichung Eurer Team- und Ertragsziele verantwortlich. Wir arbeiten agil, was Dir dabei hilft, die Ziele zu erreichen
- Du siehst Verbesserungen? – die Fortentwicklung von internen Strukturen und Prozesse wird auch Deine Arbeit erleichtern

Was wir Dir bieten...

Du bist Teil unseres dynamischen Verkaufs-Teams. Mit der Unterstützung engagierter Kollegen kannst Du Projekte voranbringen und maßgeblich zu unserem Erfolg beitragen. Bei uns erwartet Dich eine freundschaftliche Arbeitsatmosphäre, in der noch der einzelne Kollege als Mensch zählt, ein junges und ausgesprochen motiviertes Team und ein kreativer Spirit, der Platz für eigene Ideen bereithält.

Das bringst Du mit...

- Idealerweise hast Du ein wirtschaftswissenschaftliches Studium abgeschlossen
- Du hast keinen wirtschaftswissenschaftlichen Hintergrund? Zeig uns, dass Du weißt, worauf es Geschäftskunden ankommt und wie Du sie begeistern kannst
- Du hast Erfahrung im B2B-Vertrieb gesammelt und besitzt eine unternehmerische Denk- und Handelsweise
- Du sprichst sehr gutes Deutsch und fließendes Englisch
- Du bist bereit, in unsere Prämienprogramme einzutauchen, neue Arbeitsmethoden zu lernen und Dein Wissen mit dem Team zu teilen
- Du priorisierst Dich und Deine Aufgaben effizient und bleibst auch in stürmischen Zeiten ein Fels in der Brandung
- Wir vertrauen Dir und Deinen Fähigkeiten. Wir bieten Dir ein familiäres Umfeld, damit Du auch auf persönlicher Ebene wachsen kannst



Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns, wenn Du Dich mit einem Lebenslauf und einem Anschreiben inklusive der Gehaltsvorstellung bei uns vorstellst. Sende Deine Unterlagen bitte an Sven Mautsch unter bewerbung@1concepts.de